

# Холдинг «Фарм Тех» – отдел оборудования second hand – лучшая альтернатива для тех, кто хочет быстро и дешево обеспечить производство качественным европейским оборудованием

**Когда перед руководителями предприятий возникает задача приобретения оборудования для переоснащения производства, встает вопрос: что лучше купить – новое оборудование или бывшее в употреблении? При этом рассматриваются положительные и отрицательные стороны обоих вариантов**

**К**онечно, каждый руководитель мечтает оснастить производственные цеха своего предприятия новыми современными машинами, но это оказывается не всегда целесообразным и выгодным, и не всегда возможно по ряду причин.

Что такое «бывшее в употреблении оборудование»? Это не те машины, которые не подлежат дальнейшей эксплуатации, как представляют себе некоторые руководители предприятий. Это качественное оборудование различных годов выпуска (кстати, ча-

сто предлагаются машины вообще ни дня не работавшие на производстве, а длительное время стоявшие в упаковке на складе), которое было снято с производства. И не из-за того, что перестало работать или не соответствует своим техническим характеристикам. Это оборудование, которое по ряду причин перестало быть необходимым предприятию: произошла реорганизация или ликвидация производства, изменилась номенклатура выпускаемой продукции или местонахождение предприятия. В таких случаях оборудование распродается, а с учетом новых производственных планов (или на новом месте) приобретается или устанавливается другое, причем очень часто также «бывшее в употреблении». В Европе достаточно распространенной является практика покупки машин, бывших в эксплуатации, – это значительная экономия средств и сокращение сроков поставки средств производства.

Известно, что срок изготовления как отдельных новых машин (машины мойки, розлива, укупорки, упаковки), так и комплексных линий, занимает значительное время – от 6 до 12 месяцев, в зависимости от функционального назначения оборудования. Такой долгий срок изготовления не всегда устраивает заказчика по ряду причин: срываются сроки планов по изменению или расширению номенклатуры, необходимо срочно ликвидировать «узкие места» в производстве, имеются законодательные ограничения по срокам вывоза валюты и т.д.

Другая проблема – необходимость выделения значительных денежных средств для покупки



*Ультразвуковая машина мойки ампул Bosch RRU 3040, прошедшая полную сервисно-техническую подготовку в Германии перед отправкой заказчику ФГУП «НПО «Микроген» МЗ РФ*

новых машин. И тогда на помощь покупателю приходит рынок бывшего в употреблении оборудования. Именно такие машины являются отличной альтернативой для предприятий, которые планируют оснастить цеха качественным, надежным и недорогим оборудованием в короткие сроки.

На этом этапе на помощь нашим уважаемым покупателям приходит компания ООО «Холдинг «Фарм Тех». Наша фирма уже в течение 14 лет поставляет не только новые, но и бывшие в употреблении машины на предприятия фармацевтической, косметической и пищевой промышленности. В структуре компании организован и успешно работает отдел оборудования и сервисной службы, коллектив которого состоит из грамотных и ответственных специалистов, добросовестно и качественно, с вниманием и заботой работающих с нашими уважаемыми клиентами.

Наши главные партнеры – это европейские фирмы и предприятия, предлагающие на выбор огромный перечень бывшего в употреблении оборудования. В основном это немецкие и итальянские фирмы, также мы работаем с английскими и французскими партнерами, осуществляем поставки с американского и японского рынков бывших в употреблении машин. Ассортимент предлагаемых и поставляемых машин огромен: начиная с емкостного оборудования и лабораторных приборов до комплексных линий по производству лекарственных средств с последующей упаковкой готовой продукции.

Работа с потенциальными покупателями начинается с анализа технического задания заказчика и сбора необходимой информации: функциональное назначение и условия работы машины, производительность, форматная оснастка, габаритные размеры, год выпуска оборудования и прочие немаловажные характеристики. При этом учитывается надежность и известность фирмы-производителя. Всем известно, что на рынке фармацевтического оборудования лучше всех себя зарекомендовали европейские заводы-поставщики. Качество



*В мастерской компании ООО «Холдинг «Фарм Тех» в Москве. Сервис ампульной линии Bosch производительностью 18.000 амп/час. Линия находится в свободной продаже*

металла и полимерных материалов, качество комплектующих, техническая оснащенность и уровень подготовки персонала, культура производства европейских заводов значительно превышает по этим характеристикам уровень производства фармацевтического оборудования на предприятиях Азии – Китая, Кореи, Индии. Благодаря всем этим факторам срок эксплуатации европейского оборудования значительно увеличивается. И даже, например, 20-летняя машина фирмы Bosch (Германия) может с успехом конкурировать с новыми азиатскими ма-

Тех»? До того, как покупатель примет решение о приобретении той или иной модели, специалисты Холдинга проводят тщательное инспектирование работы этой машины на заводе (если она еще не снята с производства), или на складе наших европейских партнеров. Результаты проведенного обследования представляются на рассмотрение потенциального покупателя. По желанию покупателя его специалисты вместе с инженерами Холдинга имеют возможность осмотреть находящиеся у наших партнеров-поставщиков машины, задать ин-

**Работа с потенциальными покупателями начинается с анализа технического задания заказчика и сбора необходимой информации: функциональное назначение и условия работы машины, производительность, форматная оснастка, габаритные размеры, год выпуска оборудования и прочие немаловажные характеристики**

шинами не только по цене, но и по производительности, примененным ноу-хау, точности и надежности.

В чем особенности порядка работы по подбору оборудования сотрудниками Холдинга «Фарм

Тересующие вопросы, проверить работу оборудования на своих образцах. Наша компания оказывает помощь в организации таких поездок и сопровождает представителей покупателя во время поездки.



Приемочные испытания в Германии блистерно-картонажной линии для ООО НПО «Петровакс Фарм», Москва. На снимке:  
Дякин Д. (специалист ООО «Холдинг «Фарм Тех»)  
Весновская В. (специалист ООО НПО «Петровакс Фарм»)  
Литвиненко Ю. (специалист ООО НПО «Петровакс Фарм»)  
Алексеев К. (специалист ООО «Холдинг «Фарм Тех»)



На фирме Heisswolf GmbH в Германии – основного партнера компании ООО «Холдинг «Фарм Тех». Обсуждение переделок на машине Bosch MLF 3002 (розлив, предукупорка/укупорка, закатка флаконов, 7.200 фл./час)

**Сэкономив незначительную сумму и приобретя оборудование самостоятельно «как есть», то есть, не проведя инспекцию ее технического состояния, сервисных работ и не имея права на гарантийное обслуживание, покупатель почти всегда в дальнейшем затрачивает более значительные суммы, нанимая сторонних специалистов для выполнения шеф-монтажных, пуско-наладочных работ, обучения персонала, перевода технической документации**

После принятия заказчиком решения о покупке проводятся сервисно-восстановительные работы, если таковые требуются. Они, по желанию покупателя, могут быть осуществлены либо в специализированных мастерских наших европейских партнеров, либо в сервисной мастерской Холдинга «Фарм Тех» в Москве. Во время этих работ выполняется не только замена изношенных узлов, частей, механизмов на новые, но и проводится доукомплектация или переоснащение оборудования новыми форматными частями согласно потребностям заказчика.

Что является несомненным преимуществом работы с Холдингом «Фарм Тех»? То, что мы не оставляем наших клиентов наедине с проблемой выбора, поставки, запуска, обучения работе на поставленном оборудовании и его обслуживания в процессе эксплуатации. Начиная от подбора необходимой машины и заканчивая послегарантийным обслуживанием, мы всегда в контакте с нашими покупателями и готовы вместе с ними решать все поставленные задачи.

На нашем сайте ([www.pharmtech.ru](http://www.pharmtech.ru)) Вы можете увидеть референц-лист поставок нашей фирмы и убедиться, как обширен список фармацевтических предприятий, которые неоднократно приобретали у нас не-

обходимое оборудование, «бывшее в эксплуатации». Вы, наш читатель и, возможно, будущий покупатель, можете обратиться на любое предприятие из этого списка, чтобы получить информацию и отзывы о работе ООО «Холдинг «Фарм Тех».

Некоторые предприятия в целях экономии средств ставят перед собой задачу приобретения бывшего в эксплуатации оборудования без участия посредников, напрямую у европейских владельцев машин, забывая, что купить машину – это еще не завершение дела. Ее необходимо доставить в свою страну, выполнить процедуру таможенной очистки, провести монтажные и пуско-наладочные работы. При этом нужно учитывать, что, как правило, европейские поставщики продают машины в состоянии «как есть», не предоставляя ни сервис, ни гарантии (мы это делаем!). Кроме того, в каком бы состоянии ни была поставлена машина – новая или бывшая в употреблении – рано или поздно для ее работы придется приобрести запасные части, комплектующие, расходные материалы. Немногие фирмы-поставщики оказывают техническую поддержку заказчику, поставляя на протяжении всего срока эксплуатации оборудования запчасти и комплектующие.

Таким образом, сэкономив незначительную сумму и приобретая оборудование самостоятельно «как есть», то есть, не проведя инспекцию ее технического состояния, сервисных работ и не имея права на гарантийное обслуживание, покупатель почти всегда в дальнейшем затрачивает более значительные суммы, нанимая сторонних специалистов для выполнения шеф-монтажных, пуско-наладочных работ, обучения персонала, перевода технической документации. А если после незначительного времени эксплуатации машина перестала работать или появилась потребность в замене запасных частей, форматов и т.п., владелец вынужден оплачивать работу специалистов-диагностов, конструкторов, инженеров по ремонту оборудования. В то время как наша компания предоставляет гарантию на поставленные маши-



Наша компания запускает в эксплуатацию инспекционную машину Bosch – Moeller & Devicon

ны от 6 месяцев до 1 года и осуществляет послегарантийное обслуживание по относительно невысоким расценкам, учитывая возможности наших клиентов.

Конечно, бывшее в употреблении оборудование – это не новое, но... Учитывая финансовые возможности наших фармацевтических и косметических заводов, необходимость периодического изменения номенклатуры выпускаемой продукции (а речь зачастую идет о генериках, то есть, не самых дорогих препаратах), в пользу выбора бывшего в употреблении оборудования есть свои несомненные плюсы: на деньги, предназначенные на покупку новой машины, в короткие сроки можно приобрести не одну, не две, а три-четыре единицы оборудования, которое в течение длительного периода времени будет решать все поставленные перед Вашим предприятием задачи.

При правильном, бережном отношении к оборудованию, своевременно проведенном ППР, эти машины прослужат не один год. А в случае смены номенклатуры производства, если машина в до-

стойном техническом состоянии и соответствует своим характеристикам, или у Вас есть оборудование, которое Вы не использовали и оно стоит «памятником», занимая производственные площади, Вы вновь можете обратиться к нам, и мы поможем ее продать желающим приобрести на взаимовыгодных для сторон условиях, тем самым подарив Вашей машине новую жизнь. ■



**ФармТех**  
Холдинг

#### Контактная информация:

**ООО «Холдинг «Фарм Тех»**  
129515 Россия, г. Москва  
ул. 1-я Останкинская, 33/3  
www.pharmtech.ru  
контактное лицо:  
Ивасива Татьяна Ивановна  
тел./факс +7 (495) 940-84-11, доб. 103  
tatyana.ivasiva@pharmtech.ru

**ООО «Техносорбент»**  
04070 г. Киев  
ул. Братская, 8, офис 202  
тел. +380 44 501-74-15  
тел./факс +380 44 428-81-12  
www.tehnosorb.com.ua